

A photograph of four business professionals (two men and two women) in a modern office setting, engaged in a collaborative discussion. They are looking at a document or screen together. The background is bright and out of focus, suggesting a large window or open-plan office.

Unternehmenspräsentation
Sage Software GmbH & CO. KG



Sage ist mit mehr als 5,7 Millionen Kunden weltweit der drittgrößte Anbieter von betriebswirtschaftlicher Software und Services.

Die Sage Group plc

Sage bietet betriebswirtschaftliche Software und Services für Kleinunternehmen bis hin zum gehobenen Mittelstand.

Unsere Kunden

Sage Lösungen sind speziell für die Bedürfnisse lokaler Märkte entwickelt. Sie helfen unseren Kunden, ihr Geschäft erfolgreicher zu führen.

Unsere Lösungen



Hauptsitz: Newcastle Upon Tyne, GB
Börsennotiert an der Londoner Stock Exchange

Mitarbeiter

rund 15.000

Kunden

mehr als 5,7 Millionen

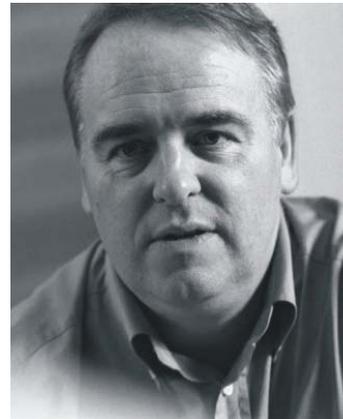
Umsatz

1,713 Milliarden Euro
(Stand GJ Ende, Sept. 2007)

Gewinn*

419,1 Millionen Euro
(Stand GJ Ende, Sept. 2007)

“



CEO
Paul Walker

Wir glauben fest daran, dass mittelständische Unternehmen Software-Lösungen brauchen, die ihre lokalen Anforderungen perfekt abdecken. Aus diesem Grund übernehmen unsere Sage Ländergesellschaften die gesamte Wertschöpfungskette – von der Softwareentwicklung über Marketing und Vertrieb bis hin zum Service und Support.

* EBITA



UK and Ireland

Umsatz: £224m (19%)

7% organisches Wachstum

UK und Irland

741,000 Kunden

2,300 Mitarbeiter

Mainland Europe

Umsatz: £349m (30%)

10% organisches Wachstum

Frankreich, Spanien,
Deutschland, Schweiz, Polen,
Portugal, Österreich, Belgien

1,502,000 Kunden

5,100 Mitarbeiter

North America

Umsatz: £508m (44%)

4% organisches Wachstum

USA und Canada

2,871,000 Kunden

5,000 Mitarbeiter

South Africa/ Australia

Umsatz: £76m (7%)

17% organisches Wachstum

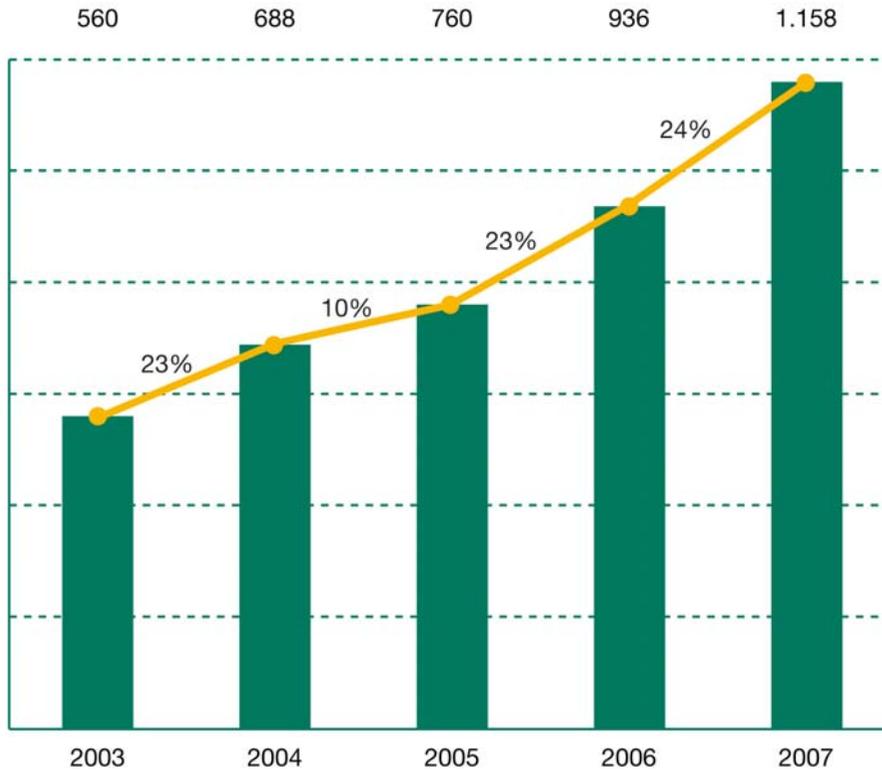
Süd-Afrika, Australien, Singapur,
Malaysia, China, Indien, Dubai

410,000 Kunden

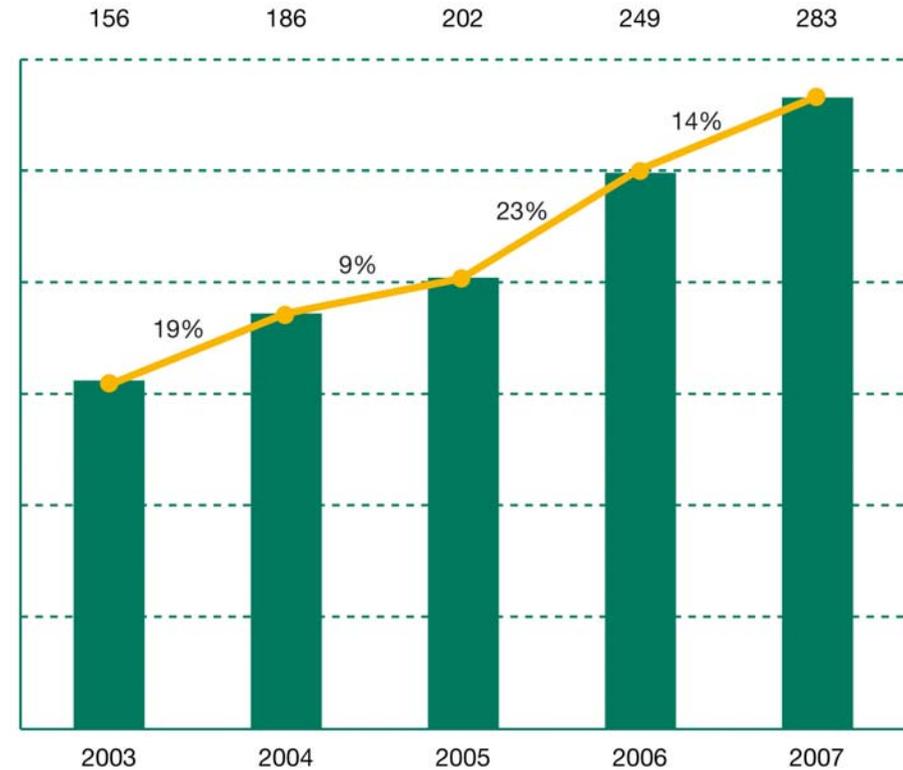
1,400 Mitarbeiter



Umsatzentwicklung
der Sage Group plc
(in Millionen Pfund)



Gewinnentwicklung (Ebita)
der Sage Group plc
(in Millionen Pfund)





#	Unternehmen	Umsatz (in Mio. €)		Marktanteil		Wachstum
		2007	2006	2007	2006	2007
1	SAP	4,135.9	3,794.6	27.4 %	26.8 %	9 %
2	Oracle	2,106.7	1,831.2	13 %	14 %	15 %
3	Sage	1,064.4	955.7	7.1 %	6.8 %	11,4 %
4	Infor	969.4	533.8	6.4 %	3.8 %	81.6%
5	Microsoft	616.7	547.6	4.1 %	3.9 %	12.6 %
6	Other Vendors	2,937.5	3,178.6	22.5 %	19.5 %	-7.6 %
	Total	15,094.9	14,133.0	100.0 %	100.0 %	6.8 %

Quelle: Gartner, ERP Software Revenue, Worldwide, 2006-2007



Einfachheit



Wir glauben an die Kraft der Einfachheit. Unsere gesamte Produktpalette ist für unsere Kunden einfach zu verstehen und daher einfach zu nutzen.

Agilität



Wir sind kompromisslos agil, um anderen immer mindestens eine Nasenlänge voraus zu sein! Diese Beweglichkeit führt dazu, dass unsere Produkte und Dienstleistungen konstant an die Marktbedürfnisse angepasst werden.

Vertrauen



Sage steht für Vertrauen. Das bedeutet auch, dass sich unsere Kunden darauf verlassen können, dass wir unsere Ziele jederzeit erreichen.

Innovation



Wir sind leidenschaftlich innovativ, um die zukünftigen Erwartungen und Bedürfnisse unserer Kunden jederzeit zu übertreffen. Wir sind die ersten am Markt, die sich mit kreativen Lösungen den Herausforderungen unserer Kunden jederzeit stellen.

Integrität



Wir achten nicht nur auf das Endergebnis sondern auch wie wir es erreichen. Die Beziehungen zu unseren Kunden, Lieferanten, Aktionären und zu unseren eigenen Mitarbeitern basieren auf Glaubwürdigkeit und gegenseitigem Respekt.



- Wertschöpfungskette aus einer Hand – von der SW-Entwicklung bis zum Vertrieb und Support



**700
Mitarbeiter**



**250.000 Kunden
aus allen Branchen**

**79,7 Mio. € in 2007
(+ 36 % ggü. Vorjahr)**

Umsatz

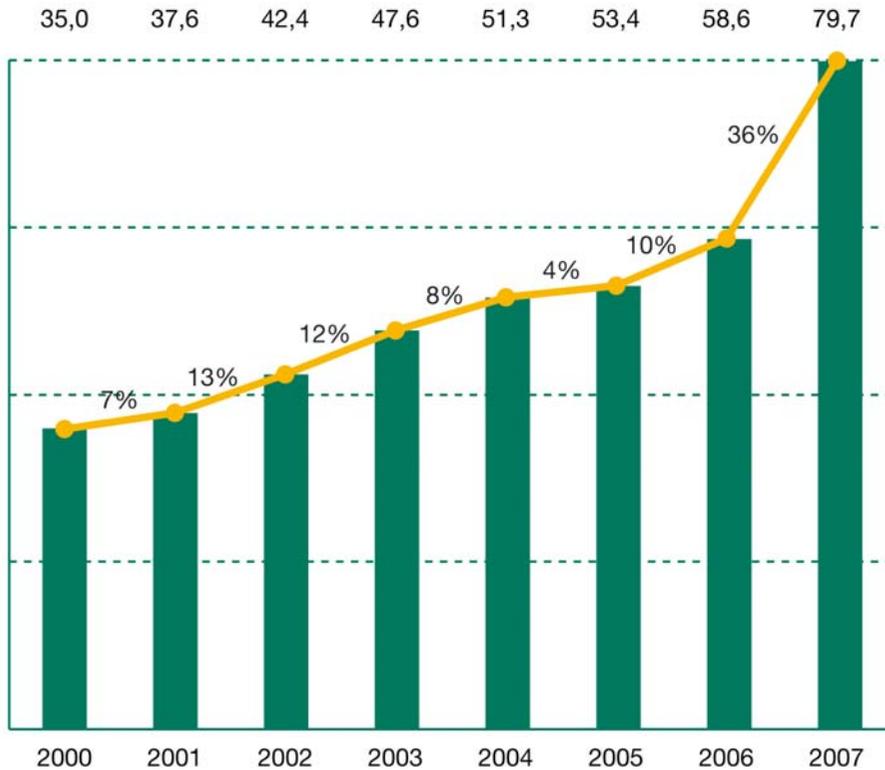
**16,5 Mio. € in 2007
(+ 31 % ggü. Vorjahr)**

Gewinn*

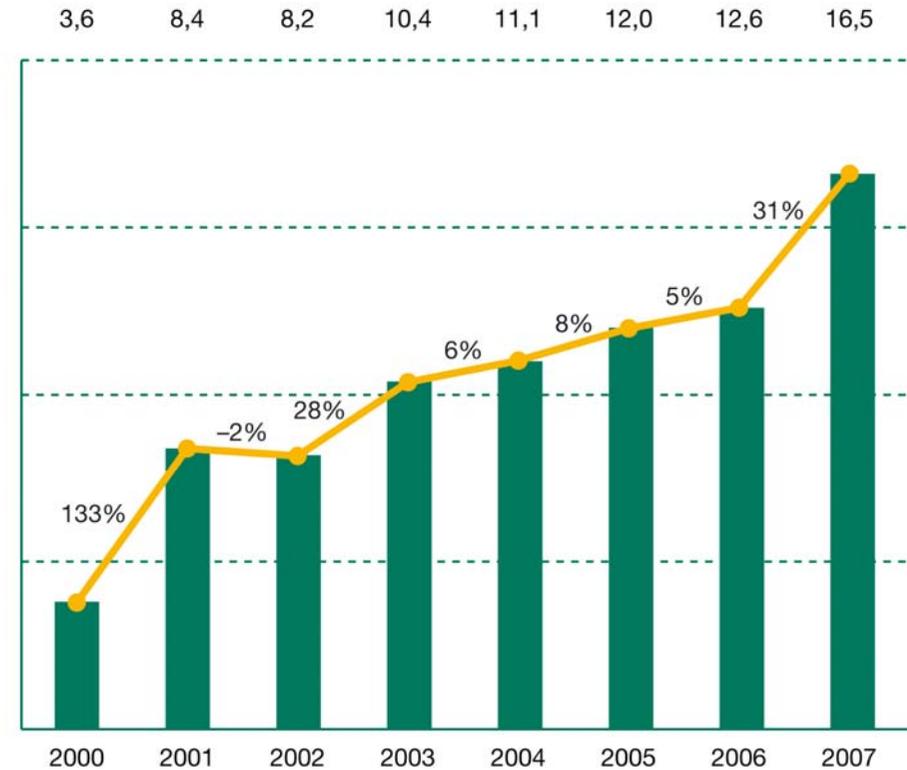
* EBITA



Umsatzentwicklung
der Sage Software GmbH & Co. KG
(in Millionen Euro)



Gewinnentwicklung (EBITA)
der Sage Software GmbH & Co. KG
(in Millionen Euro)





Rechnungs- wesen

- Finanzbuchhaltung
- Anlagenbuchhaltung
- Kostenrechnung

Waren- wirtschaft

- Auftragsbearbeitung
- Bestellwesen
- Lagerwirtschaft
- Einkauf/Verkauf
- Distribution/Logistik

CRM

- Marketing
- Vertrieb
- Kundendienst
- Support- & Hotline
- Mobile CRM
- Kundendashboards

Business Intelligence

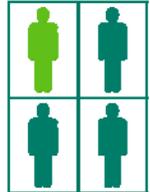
- Ad-hoc Auswertungen
- Analyse
- Reporting
- Controlling

Produktion

- Kalkulation
- BDE Betriebsdatenerf.
- Grafische Plantafel
- Ressourcenverwaltung
- Variantenmanagement

Personal- wirtschaft

- Lohnabrechnung
- Mitarbeiterverwaltung
- Reisekostenabrechnung
- Mitarbeiter-Self-Service
- Zeitwirtschaft



**Klein-
unternehmen**

1 – 20
Mitarbeiter

**Kleine u. mittlere
Unternehmen**

10 – 200
Mitarbeiter

Mittelstand

150 - 1.000
Mitarbeiter

**Handwerks-
betriebe**

1 – 20
Mitarbeiter

**Personal-
wirtschaft**

1 – 1.000
Mitarbeiter



PC-Kaufmann,
Linie GS,
Sage Lohn,
ACT!

Classic Line,
Office Line,
Personalwirtschaft,
ACT!, Sage CRM,
SalesLogix,
Sage BI

bäurer trade,
bäurer industry,
bäurer wincarat,
bäurer financials,
Sage CRM

HWP,
PRIMUS,
Sage Lohn,
ACT!

Personal-
wirtschaft



Direkt, Fach-
handel, Retail

Sage Business-
Partner

Direktvertrieb
z.T. Business-Partner

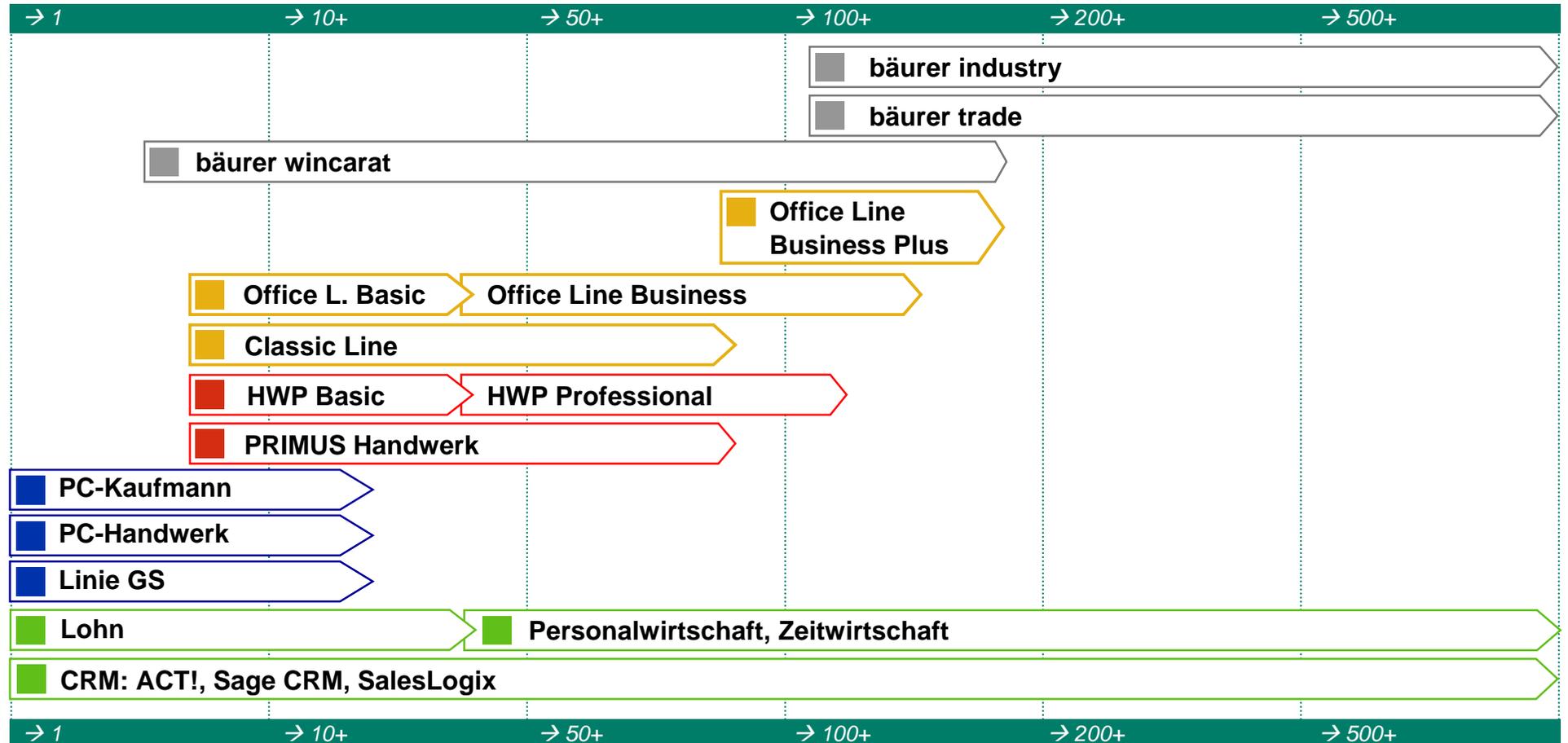
Sage Business-
Partner

s+p Business-Partner



- Hoher Funktionsumfang im Standard gewährleistet eine breite Branchenabdeckung.
- Größtmögliche Flexibilität und Anpassungsfähigkeit der Produkte.
- Über 150 qualifizierte Branchen- und prozessoptimierende Lösungen von Partnern.
- Auszug Branchenlösungen:
Automotive, Elektrotechnik, Gebäudereinigung, Handwerk, Kfz-Teilehandel, Kunststoffverarbeitung, Lebensmittelindustrie, Logistik- und Transport, Maschinen- und Anlagenbau, Metallverarbeitung, Technischer Handel, ...







...versorgen unsere Kunden mit vielseitigen Services

- Beratung
- Verkauf
- Installation
- Customizing
- Hotline & Wartung
- Schulung



Hotline

Technische Unterstützung per Telefon, E-Mail oder Fax.

Wartung

Updates und Upgrades tagesaktuell per Internet sowie Zugang zur Online-Wissensdatenbank.

Premium Services

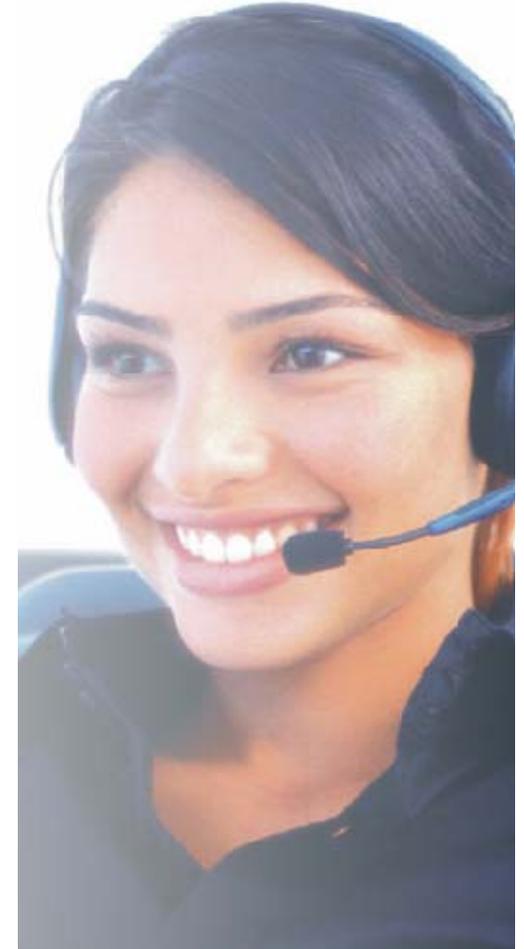
Hotline, Fernwartung, webbasierte Online-Konferenzen u.v.m. für eine optimale Betreuung der Anwender.

Schulungen Seminare

15 Veranstaltungen pro Woche zu allen Produkten und betriebswirtschaftlichen Themen.

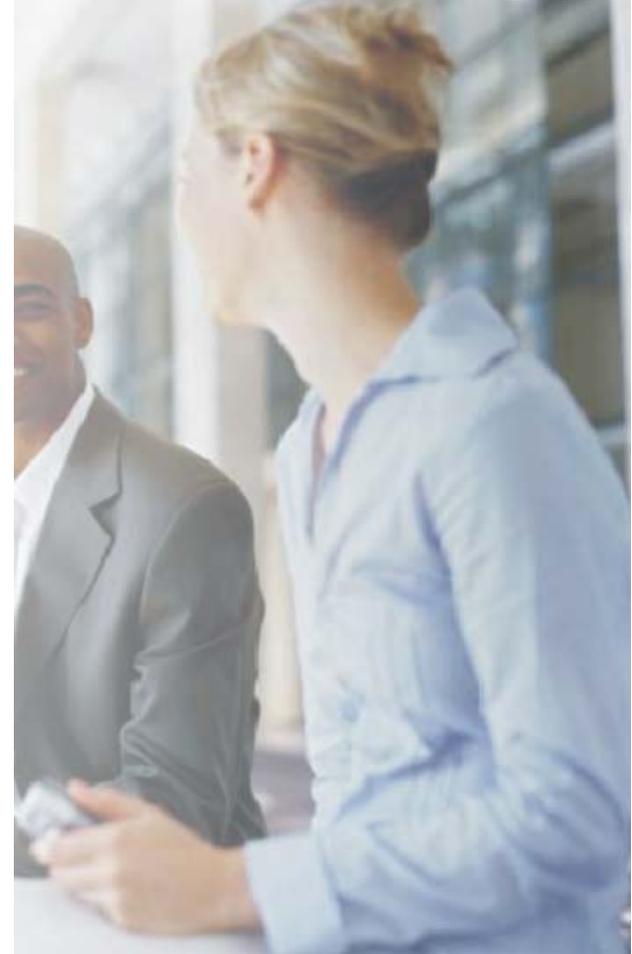
Individuelle Beratung

50 hochspezialisierte Consultants unterstützen unsere Partner und Kunden bei der Implementierung und Anpassung der Software.





- Gesamte Wertschöpfungskette in Deutschland
→ zeitnahe Umsetzung von gesetzlichen Änderungen/Anforderungen in der Software.
Beispiele:
 - Unternehmenssteuerreform 2008
 - Umsatzsteuer-Erhöhung auf 19%
 - Lohnsteuer, UstVA, Rente, ELSTER ...
- Deutschlandweit 1.000 Partner mit Services von der klassischen Beratung über Installation/Customizing über Hotline und Wartung bis zur Schulung.
- Über 150 Branchen- und Spezial-Lösungen zur Abdeckung individueller Geschäftsprozesse.





- bäurer-Lösungen auf boa-Plattform (flexible auf Open-Source Technologien basierende Plattform bäurer open access)
- Start von Sage CRM.com als webbasierte CRM-Lösung in 2008 in Deutschland
- Start von Office Line Evolution 2009 als erstes großes ERP-System auf .net-Basis
- Webbasierte Schulungen und Seminare
- Internetbasierte Fernwartung





Effizienzsteigernd.

Geschäftsprozesse werden schlanker, übersichtlicher, verzahnter.

Nähe zum Kunden.

Lösungen sind speziell für die Bedürfnisse lokaler Märkte entwickelt.

Anpassungsstark.

Große Produktvielfalt und hoch integrierte Lösungen zur Realisierung individueller Anforderungen.

Gesicherte Investition.

25 Jahre Erfahrung, 250.000 Kunden, Teil der Sage-Gruppe

Zuverlässig.

Sage Produkte sind praxisbewährt und haben einen hohen Bedienkomfort.

Vielfältige Services.

Kunden bescheinigen Sage Spitzenwerte für Support und Services.

ERP Referenzen (Auszug)



CRM Referenzen (Auszug)



Atelier Weber, Duderstadt



”

„Seit über 11 Jahren bin ich zufriedener Anwender des PC-Kaufmann Professional. Ich schätze besonders den Leistungsumfang des Programms und bin begeistert von den vielen Auswertungsmöglichkeiten. Der Premium-Service ist mehr als eine sinnvolle Ergänzung, denn neben der Support-Unterstützung erhalte ich alle Upgrades automatisch zugeschickt.“

Alfons Weber, Inhaber

Schneidtechnik Meier GmbH



”

„Wir haben jetzt auf einen Blick Klarheit über den Stand für den einzelnen Auftrag und über die Auslastung insgesamt. Die Terminalsicherheit wurde nochmals erhöht und wir können präzisere Lieferzusagen treffen.“

*Ute Meier,
Geschäftsführerin*

IWC Schaffhausen



”

»Wir haben nach einer dedizierten Lösung für den Mittelstand gesucht und sie hier gefunden.«

Andreas Gasser
IT-Projektverantwortlicher

Malermeister Ahle GmbH



”

"Mit HWP habe ich für kaufmännische und gewerksspezifische Aufgaben ein "Rundum-Paket" erhalten, das nicht nur meinen Erwartungen sondern auch den Erwartungen meiner Mitarbeiter entspricht."

Dietmar Ahle, Malermeister



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit